Name der Geschäftsidee

Businessplan

Datum: dd.mm.jjjj

**Kontaktinformationen**

Vor- und Nachname
E-Mail-Adresse
Telefonnummer

# Inhaltsverzeichnis

[Inhaltsverzeichnis 2](#_Toc46838262)

[1 Zusammenfassung 4](#_Toc46838263)

[2 Geschäftsidee 5](#_Toc46838264)

[2.1 Produkte / Dienstleistungen 5](#_Toc46838265)

[2.2 Kundenbedarf und -nutzen 5](#_Toc46838266)

[2.3 Markt und Wettbewerb 5](#_Toc46838267)

[3 Kunden 6](#_Toc46838268)

[3.1 Zielgruppen 6](#_Toc46838269)

[3.2 Vertriebswege 6](#_Toc46838270)

[3.3 Kundenbindung 6](#_Toc46838271)

[4 Unternehmen 7](#_Toc46838272)

[4.1 Gründer 7](#_Toc46838273)

[4.2 Mitarbeiter 7](#_Toc46838274)

[4.3 Partner 7](#_Toc46838275)

[4.4 Standort 7](#_Toc46838276)

[4.5 Rechtsform und Vorschriften 8](#_Toc46838277)

[4.6 Risiken 8](#_Toc46838278)

[5 Finanzen 10](#_Toc46838279)

[5.1 Umsatz 10](#_Toc46838280)

[5.2 Kosten 10](#_Toc46838281)

[5.3 Privat 10](#_Toc46838282)

[5.4 Kapitalbedarf & Finanzierung 11](#_Toc46838283)

[5.5 Rentabilität 11](#_Toc46838284)

[5.6 Liquidität 11](#_Toc46838285)

[6 Anhang 12](#_Toc46838286)

Jetzt SmartBusinessPlan testen

Schreib deinen Businessplan mit dem modernsten Tool!



**Das moderne Businessplan-Tool inkl. Vorlagen**

* Schau dir 30 echte Businessplan-Beispiele an
* Entwickle einen Businessplan mit schlüssigem Finanzteil
* Beantworte unsere Leitfragen interaktiv und vermeide die gängigsten Fehler

[**Kostenlosen Account sichern**](https://smartbusinessplan.de/registrieren/?wdm_source=file&wdm_campaign=vorlage-word&wdm_ad=breaking-ad1)

# Zusammenfassung

**Schreibe eine Zusammenfassung, die kurz und knapp die wichtigsten Aspekte deines Vorhabens aufzeigt. Diese sollte ganz zum Schluss geschrieben, jedoch hier zu Beginn platziert werden.**

**Leitfragen:**

* Was ist der Kern deiner Geschäftsidee?
* Welche Produkte bzw. Dienstleistungen wirst du anbieten und warum werden die Kunden sie bei dir kaufen?
* Wer sind die Gründer/innen und welche relevanten Qualifikationen haben sie?
* Ab wann wird dein Unternehmen Gewinn machen?
* Wofür benötigst du fremdes Kapital und wie viel?

# Geschäftsidee

## Produkte / Dienstleistungen

**Erkläre möglichst klar und konkret dein Angebot.**

**Leitfragen:**

* Welche Produkte bzw. Dienstleistungen bietest du an?
* Was ist das Besondere an deinem Angebot?
* Willst du primär durch den Preis oder die Qualität deines Angebots überzeugen?

## Kundenbedarf und -nutzen

**Beschreibe, warum dein Angebot aus Perspektive des Kunden attraktiv ist.**

**Leitfragen:**

* Welches Bedürfnis des Kunden wird befriedigt bzw. welches Problem deines Kunden löst du?
* Welchen besonderen Nutzen haben die Kunden von deinem Angebot?
* Wie decken deine Kunden ihren Bedarf bisher?

## Markt und Wettbewerb

**In diesem Abschnitt analysierst du das Marktumfeld und deine Wettbewerber.**

**Leitfragen:**

* Wer sind deine Wettbewerber bzw. welche Konkurrenzprodukte gibt es?
* Wie unterscheidet sich dein Unternehmen / dein Angebot von deinen Wettbewerbern?
* Wie groß ist der Markt und wie wird sich die Branche voraussichtlich entwickeln?

# Kunden

## Zielgruppen

**Beschreibe hier, wen du mit deinem Angebot erreichen willst.**

**Leitfragen:**

* Wer sind deine Kunden bzw. Zielgruppen?
* Was zeichnet deine Kunden / Kundengruppen aus?
* Nach welchen Kriterien werden die Kaufentscheidungen von deinen Kunden getroffen?
* Hast du bereits erste Aufträge in Aussicht?

## Vertriebswege

**Beschreibe deine geplanten Marketing- und Vertriebsaktivitäten.**

**Leitfragen:**

* Wie stellst du dein Unternehmen und deine Leistung nach außen dar?
* Durch welche Verkaufskanäle erreichst du deine Kunden?
* Durch welche Akquisitions- und Werbemaßnahmen gewinnst du deine Kunden?

## Kundenbindung

**Beschreibe, wie du die Kunden dauerhaft an dein Unternehmen bindest.**

**Leitfragen:**

* Wie pflegst du den Kontakt zu deinen Kunden?
* Mit welchen Maßnahmen sorgst du für Kundentreue?

# Unternehmen

## Gründer

**Stelle die Personen vor, die das Unternehmen gründen bzw. im Führungsteam sind.**

**Leitfragen:**

* Welche fachlichen, persönlichen und unternehmerischen Fähigkeiten und Erfahrungen zeichnen dich bzw. das Führungsteam aus?
* Aus welcher Situation und Motivation heraus gründest du?

## Mitarbeiter

**Beschreibe wie du dein Unternehmen organisierst.**

**Leitfragen:**

* Welche Aufgaben und Funktionen sollen Mitarbeiter übernehmen?
* Wie viel Mitarbeiter benötigst du dafür?
* Welche Qualifikation sollten die Mitarbeiter haben?

## Partner

**Beschreibe welche Partnerschaften du nutzen wirst (z.B. wichtige Kooperationspartner oder Lieferanten).**

**Leitfragen:**

* Welche Partner benötigst du für die erfolgreiche Umsetzung deines Vorhabens?
* Welche Teilleistungen kannst du an Partner auslagern?
* Welche Kontakte hast du, die für dein Vorhaben nützlich sind?

## Standort

**Beschreibe den Standort deines Unternehmens.**

**Leitfragen:**

* An welchem Standort willst du dein Vorhaben realisieren?
* Was zeichnet den Standort deines Unternehmens aus?
* Welche Räumlichkeiten stehen dir zur Verfügung?
* Welche Anpassungen musst du noch vornehmen?

## Rechtsform und Vorschriften

**Beschreibe, wie du die formalen Dinge regeln möchtest.**

**Leitfragen:**

* In welcher Rechtsform wirst du das Unternehmen gründen?
* Welche besonderen Vorschriften (z.B. Zulassungen und gewerbliche Vorschriften) musst du beachten?

## Risiken

**Beschreibe, welche Faktoren die Entwicklung deines Unternehmens behindern können und was du dagegen tun kannst.**

**Leitfragen:**

* Welche schwerwiegenden Probleme könnten auftreten (z. B. aufwendige/ungewisse Kundenakquise; Zielkunden haben nicht den erwarteten Bedarf oder wollen kein Geld für das Angebot ausgeben; stärkerer Wettbewerb als erwartet; Schwierigkeiten, passende Mitarbeiter zu finden; Ausfall von Lieferanten; Forderungsausfälle usw.)?
* Für überregional tätige oder sehr innovative Unternehmen: Welche Risiken entstehen möglicherweise aus Veränderungen bei Rahmenbedingungen wie Technologie, Trends o. ä.?
* Mit welchen Maßnahmen planst du den Problemen und Risiken zu begegnen?

Jetzt SmartBusinessPlan testen

Schreib deinen Businessplan mit dem modernsten Tool!



**Das moderne Businessplan-Tool inkl. Vorlagen**

* Schau dir 30 echte Businessplan-Beispiele an
* Entwickle einen Businessplan mit schlüssigem Finanzteil
* Beantworte unsere Leitfragen interaktiv und vermeide die gängigsten Fehler

[**Kostenlosen Account sichern**](https://smartbusinessplan.de/registrieren/?wdm_source=file&wdm_campaign=vorlage-word&wdm_ad=breaking-ad2)

# Finanzen

## Umsatz

**Beschreibe, woher dein Umsatz kommt und wie er sich in den ersten drei Jahren entwickeln wird.**

**Leitfragen:**

* Wie kalkulierst du deine Preise und wie verhalten sich diese zu den derzeitigen Marktpreisen?
* Wie wird sich der Umsatz der einzelnen Umsatzposten entwickeln?
* Wie wird sich der Umsatz insgesamt entwickeln?

## Kosten

**Beschreibe, welche Kosten anfallen und wie sie sich in den ersten drei Jahren entwickeln werden.**

**Leitfragen:**

* Welche Kosten (z. B. Waren- oder Materialeinsatz) sind direkt vom Umsatz abhängig?
* Wie hoch sind die Personalausgaben für deine Mitarbeiter?
*Hinweis: Bei Kapitalgesellschaften kann ein Geschäftsführergehalt eingeplant werden, bei Personengesellschaften wird deine Entlohnung hingegen im Kapitel Privatentnahme erfasst.*
* Wie hoch sind die Betriebsausgaben (z. B. Miete, Energiekosten, Versicherungen)?

## Privat

**Beschreibe, wie viel Geld du deinem Unternehmen für private Zwecke entnehmen wirst.**

**Leitfragen:**

* Welche Lebenshaltungskosten fallen an (z.B. private Miete, Krankenversicherung, Verpflegung)?
* Wie viel Einkommenssteuer musst du zahlen?
*Hinweis: Eine grobe Planung kannst du auf Basis der Rentabilitätsvorschau vornehmen.*

## Kapitalbedarf & Finanzierung

**Berechne mit Hilfe einer Tabelle deinen Kapitalbedarf und stelle dar, wie er sich zusammensetzt. Stelle in einer weiteren Tabelle dar, wie du das Kapital beschaffen möchtest.**

**Leitfragen:**

* Welche Investitionen sind für dein Unternehmen notwendig (z. B. Büroausstattung, Maschinen, Gebäude, Fahrzeuge)?
* Gibt es Sachen, die für dein Unternehmen notwendig sind, die du selber beisteuerst? Wie viel sind sie noch wert (Sacheinlage, z. B. dein PC, dein Auto)?
* Welche Kosten fallen einmalig bei der Gründung deines Unternehmens an (z. B. Warenerstausstattung, Gebühren für die Gewerbeanmeldung, Mietkaution)?
* Wie viel Kapital benötigst du für die Anlaufphase, wenn du mehr Aus- als Einzahlungen hast?
* Wie viel Liquiditätsreserve benötigst du als allgemeines Sicherheitspolster und um die Zeit zwischen Aus- und Einzahlungen innerhalb eines Monats überbrücken zu können?
* Wie viel Geld steuerst du selber bei (Geldeinlage)?
* Woher kommen die zusätzlichen Mittel um deinen Kapitalbedarf decken zu können?

## Rentabilität

**Die Rentabilitätsvorschau basiert auf deinen vorherigen Angaben. Beschreibe anhand dieser Zahlen folgende Punkte:**

**Leitfragen:**

* Wie stehen die Kosten im Verhältnis zu den Erlösen?
* Ab wann erzielst du einen Gewinn und wie entwickelt sich dieser?

## Liquidität

**Die Liquiditätsvorschau basiert auf deinen vorherigen Angaben. Erläutere mit Hilfe dieser Zahlen folgende Punkte:**

**Leitfragen:**

* Wie entwickelt sich die Liquidität deines Unternehmens?
* Hast du eine Liquiditätsreserve für unvorhergesehene Kosten und verzögerte Einzahlungen eingeplant?

# Anhang

Hinterlege hier Anhänge wie beispielsweise deinen Lebenslauf, Zeugnisse, Zertifikate oder andere relevante Dokumente.